

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие.....	11
Введение	13
Три значения термина «статистика»	13
Анализ данных	17
Методы анализа данных	22
Глава 1. Осторожно, среднее значение!	26
Кейс: Надо ли увольнять сотрудника?.....	26
Среднее арифметическое	28
Переменные и наблюдения. Типы переменных	29
Таблицы частот	32
Нормальное распределение. Структурные (позиционные) средние	37
Так честен ли Николай?	41
Степенные средние	46
Глава 2. Почему STATISTICA?.....	49
Программные продукты анализа данных.....	49
Общие сведения о программе STATISTICA	53
Кейс: Кто горячее: американцы или русские?	59
Скрытые текстовые значения.....	63
Этапы анализа данных в статистических пакетах	66
Глава 3. Меры разброса.....	67
Кейс: Старый друг лучше новых двух?	67
Когда средних значений недостаточно	68
Стандартное отклонение и дисперсия	71
Правило 2 и 3 сигма	72
Оценка надежности новых друзей: условия применимости правила 2 и 3 сигма	74
Другие меры разброса	75

Глава 4. От частного к общему	84
Кейс: Можно ли контролировать народонаселение?	84
Выборка и генеральная совокупность	90
Точечная и интервальная оценки	93
Глава 5. Альтернативный подход: нечеткие множества	98
Кейс: Прогнозирование продаж	98
Основные понятия нечеткой логики	102
Арифметические операции над нечеткими числами	106
Прогноз продаж на основе нечеткой логики	109
Глава 6. Искусственный интеллект.....	117
Глава 7. Корреляция	126
Кейс: Эффективность работы подготовительных курсов	126
Связи (зависимости) между переменными	129
Понятие корреляции	130
Вычисление линейной корреляции Пирсона	131
Условия применимости корреляции Пирсона	134
Так эффективны ли подготовительные курсы?	137
Частичная (частная) корреляция	139
Величина и надежность зависимости	141
Глава 8. Зависимости между номинальными и порядковыми переменными.....	143
Кросstabуляция	143
Критерии зависимости	148
Глава 9. Парная линейная регрессия	151
Кейс: Сколько стоит книга?	151
Основные понятия регрессионного анализа	153
Метод наименьших квадратов и коэффициент детерминации.....	155
Проведение регрессионного анализа	158
Цена книги, или О границах регрессии	162
Глава 10. Множественная линейная регрессия.....	164
Кейс: Имеет ли бизнес социальные обязанности?	164
Основные понятия множественной регрессии	168
Условия адекватности регрессионного анализа	170
Интерпретация уравнения регрессии	172

Как мораль влияет на финансовые показатели	175
Кейс: Продажа мороженого	180
Проблема мультиколлинеарности	181
Глава 11. Нелинейная регрессия.....	185
Кейс: В поисках оптимальной цены	185
Линейная или нелинейная зависимость. Подбор уравнения в EXCEL.....	188
Модели нелинейной регрессии	193
Глава 12. Альтернативный подход: генетические алгоритмы	197
Циклические зависимости	197
В поисках коэффициентов уравнения циклической зависимости	198
Эволюционные модели	203
Решение задачи подбора коэффициентов с помощью метода генетических алгоритмов	208
Глава 13. Преобразование данных.....	213
Кейс: Зачем нужны грамотные	213
Влияние асимметрии на эффективность регрессионного анализа	216
Симметризация данных, или О пользе образования	217
Глава 14. Зависимость между номинальными и интервальными переменными.....	221
Кейс: Дискриминация женщин	221
Дисперсионный анализ. Сравнение средних	223
Нарушение условий t-критерия, или Еще раз о женщинах и мужчинах на работе	227
Глава 15. Кластерный анализ	230
Кейс: Дают ли что-нибудь дополнительные занятия?	230
От корреляции к кластерному анализу	231
Методика кластерного анализа	233
Стандартизация данных	236
Интерпретация результатов кластерного анализа	241
Методы кластерного анализа	242
Меры расстояния	243
Алгоритмы объединения в кластеры	244

Глава 16. Прогнозирование.....	250
Кейс: Покупать или брать в аренду?	250
Основные понятия при анализе временных рядов	253
Методы прогнозирования временных рядов	256
Модель экспоненциального сглаживания	265
Способы оценки ошибки прогноза	267
Сравнение методов	273
Глава 17. Оформление аналитической записи.....	277
Кейс: Анализ книжного рынка	277
Лучше меньше, да лучше	278
Структура отчета	282
Кейс: Укрупнить ли магазины?	283
О пользе графиков	286
Вместо заключения.....	290
Литература	294