

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие ко второму изданию	13
Введение	14
Глава 1. В поисках руководства для реформаторов	21
1.1. Две простые формулы реформирования: соблазнение очевидностью	21
1.2. Расширенный порядок Ф. Хайека	27
1.3. Расширенный порядок и реформы	29
1.4. Вашингтонский консенсус: десять рекомендаций	30
1.5. Последствия шоковой стратегии реформ: опыт России	35
1.6. Вашингтонский консенсус: где ошибки?	40
1.7. Институциональные реформы: наука vs идеология	47
1.8. Заключительные замечания	52
Глава 2. Структура институциональных траекторий	53
2.1. Вводные замечания	53
2.2. Нормы и нормообразующие факторы	54
2.3. Естественный отбор и реформы	56
2.4. Трансплантация и конструирование институтов, закрепление неформальных норм	57
2.5. Формирование структуры институциональных траекторий	58
2.5.1. Промежуточные институты	58
2.5.2. Пассивные и активные промежуточные институты	63
2.5.3. Формирование структуры институциональной траектории: метод смешивания	64
2.5.4. Формирование структуры институциональной траектории: метод вытеснения	65
2.5.5. Отбор промежуточных институтов: роль эксперимента	68
2.5.6. Внедрение ЕГЭ в России: неверный выбор линейки	70
2.5.7. Заключительные замечания	75
2.6. Переходная рента и перераспределительная активность	76
2.7. Трансакционные издержки	79
2.8. Издержки институциональной трансформации	79
2.8.1. Источники издержек	79

2.8.2. Прямые издержки формирования институтов	80
2.8.3. Издержки дезорганизации	81
2.8.4. Издержки интенсификации перераспределительной деятельности	82
2.9. Движущие силы институциональных изменений	84
2.9.1. Спрос на институты	84
2.9.2. Условия осуществимости институциональных изменений	86
2.9.3. Технический прогресс, изменения цен и экономический рост	88
2.9.4. Извлечение переходной ренты	89
2.10. Механизмы стабилизации норм поведения	90
2.11. Институциональная ловушка и гистерезис	92
2.12. Дисфункции институтов	94
2.12.1. Атрофия и перерождение института	94
2.12.2. Активизация альтернативных институтов и отторжение	95
2.12.3. Институциональный конфликт	98
Глава 3. Институциональные ловушки	101
3.1. Вводные замечания	101
3.2. Примеры институциональных ловушек	106
3.3. Бартерная ловушка	112
3.4. Экономика неплатежей Калво — Коричелли	119
3.5. Ловушка теневой экономики	126
3.6. Коррупционная ловушка	129
3.7. Выход из институциональных ловушек	131
3.7.1. Микроэкономические меры	132
3.7.2. Быстрый экономический рост	134
3.7.3. Эволюция гражданской культуры	134
3.7.4. Системный кризис	136
3.8. Заключительные замечания	139
Глава 4. Стратегии реформ	140
4.1. Шоковая терапия	140
4.2. Выращивание институтов	142
4.3. Стратегия промежуточных институтов	144
4.4. Инициация реформ: теория Алезины — Дрэйзена	147
4.4.1. В ожидании благоприятных обстоятельств	147
4.4.2. Принятие решений о реформе как перераспределительный конфликт	149
4.4.3. Модель «Война на истощение» (war of attrition)	153
4.5. Голосование как механизм принятия решений о реформах	156

4.6.	Шоковая терапия или градуализм: теория Дьюатрипона — Ролана	159
4.6.1.	Последовательно или одновременно? Случай индивидуальной неопределенности	160
4.6.2.	Последовательно или одновременно? Случай общей неопределенности	164
4.6.3.	Оптимальная последовательность реформ	168
4.7.	Реформа экономической политики	171
4.7.1.	Необходимость своевременного переключения	171
4.7.2.	Стадии модернизации	173
4.7.3.	Опыт «восточноазиатских тигров»	175
4.7.4.	Догоняющее развитие: опыт европейских стран	179
4.7.5.	Структура долгосрочных стратегий	182
4.7.6.	Стимулирование роста в XXI веке	193
4.7.7.	Заключительные замечания	194
Глава 5.	Трансплантация экономических институтов	196
5.1.	Вводные замечания	196
5.2.	Особенности рынка трансплантатов	198
5.2.1.	Предложение институтов на мировом рынке	198
5.2.2.	Посредники и предложение реформ на внутреннем рынке	199
5.2.3.	Парадокс передачи	200
5.3.	Технологии трансплантации	201
5.3.1.	Выбор трансплантата	201
5.3.2.	Инфраструктура трансплантации: вспомогательные и промежуточные институты	202
5.3.3.	Использование структурной аналогии	203
5.4.	Проектирование трансплантационной реформы	204
5.5.	Создание массовой ипотеки как проблема трансплантации	205
5.5.1.	Эволюция ипотечных институтов	205
5.5.2.	Подтверждение базовых гипотез теории трансплантации	211
5.5.3.	Опыт создания ипотеки в переходных экономиках Восточной Европы и России	214
5.5.4.	Стройсберкасса как промежуточный институт	215
5.5.5.	Заключительные замечания	217
5.6.	Трансплантация институтов демократии	217
Глава 6.	Издержки реформ: исследование трансформационного спада	226
6.1.	Вводные замечания	226
6.2.	Трансформационный спад в переходных экономиках — общая характеристика	227

6.3.	Создание новых институтов: прямые издержки реформ	229
6.4.	Дезорганизация	230
6.4.1.	Причины издержек дезорганизации в процессе трансформационного спада	230
6.4.2.	Модель дезорганизации Бланшара — Кремера	233
6.5.	Ошибки реформирования и активизация перераспределительных процессов	237
6.5.1.	Реформы и процессы перераспределения	237
6.5.2.	Неверный выбор момента реформ	238
6.5.3.	Неверный выбор темпа реформ	240
6.5.4.	Неверный выбор последовательности реформ	240
6.5.5.	Пассивная социальная и промышленная политика; недостаточная компенсация проигравшим	241
6.5.6.	Ошибочная стратегия строительства новых институтов	244
6.5.7.	Реформы — инструмент административной борьбы	244
6.5.8.	Фальшивые реформы	245
6.5.9.	Циклы перераспределения	245
6.6.	Влияние начальных условий и скорости реформ	246
6.7.	Влияние выбора последовательности реформ: эффект ранней приватизации	257
6.7.1.	Основная гипотеза	257
6.7.2.	Данные	259
6.7.3.	Результаты расчетов: влияние начальных условий и последовательности реформ на ВВП	261
6.7.4.	Почему незначима скорость либерализации?	265
6.7.5.	Заключение	267
6.8.	Институциональные реформы и стимулирование роста	267
6.9.	Гражданская культура и издержки реформ	270
6.9.1.	Понятие гражданской культуры	270
6.9.2.	Индивид и социалистическое государство: двойственная природа патернализма	272
6.9.3.	Низкий уровень доверия к государственным институтам	275
6.9.4.	Пассивность	277
6.9.5.	Привычка к нарушению закона	280
6.9.6.	Производственный коллективизм	284
6.9.7.	Отношение к иностранцам	285
6.9.8.	Отношение к институтам рынка	285
6.9.9.	Отношение к институтам демократии и либеральным ценностям	286

6.9.10. Манипулируемость	287
6.9.11. Культура управления	287
Глава 7. Перспективные траектории	294
7.1. Перспективные траектории: одиннадцать требований	295
7.1.1. Выбор институционального пространства	295
7.1.2. Ресурсные ограничения	296
7.1.3. Технологические ограничения	297
7.1.4. Особенности гражданской культуры и человеческий капитал	297
7.1.5. Политические ограничения: принятие решений о проведении реформ	299
7.1.6. Комплементарность институтов и последовательность реформ	300
7.1.7. Ослабление ограничений вдоль траектории	301
7.1.8. Сдерживание перераспределительной активности	302
7.1.9. Формирование благоприятных институциональных ожиданий и стимулирование движения вдоль траектории	303
7.1.10. Парето-улучшение и компенсация потерь	304
7.1.11. Использование инструментов стимулирования роста	305
7.1.12. Перспективные траектории	305
7.2. Стратегии институциональных реформ: Китай и Россия	307
7.2.1. Китай и Россия: начальные условия	307
7.2.2. Китай и Россия: сопоставление стратегий	313
7.2.3. Заключительные замечания	326
7.3. Институты догоняющего развития	328
7.3.1. Введение	328
7.3.2. Институты догоняющего развития	329
7.3.3. Корпоративизм как промежуточный институт	331
7.3.4. Индикативное планирование	332
7.3.5. Генеральное агентство развития	334
7.3.6. Национальная инновационная система: эффективное заимствование	336
7.3.7. Политика низкого неравенства	341
7.3.8. Роль позитивного сотрудничества	341
Глава 8. Некоторые важнейшие реформы:	
объяснение парадоксов	344
8.1. Стабилизационные реформы	345
8.1.1. Общие замечания	345
8.1.2. Связь между инфляцией и экономическим ростом	345
8.1.3. Стабилизационные программы	346

8.1.4. Модель Бруно	348
8.2. Приложение. Инфляция и экономический рост	352
8.2.1. Небольшая инфляция, возможно, приносит пользу	352
8.2.2. Эффект от снижения инфляции зависит от ее исходного значения и уровня развития страны	353
8.2.3. Причины, издержки и выгоды инфляции: сводка некоторых известных фактов	357
8.3. Приватизация и рациональная структура собственности	361
8.3.1. Приватизация в России 1992–1993 гг.	361
8.3.2. Теория приватизации: краткий обзор	363
8.3.3. Выигрыш от приватизации: аргументы «за»	365
8.3.4. Результаты эмпирических исследований	367
8.3.5. Трансформационные издержки приватизации и качество рынка	373
8.3.6. НП-циклы	378
8.3.7. Рациональное сочетание типов собственности	381
8.3.8. Опыт Норвегии	386
8.3.9. Методы приватизации	388
8.3.10. Модель Агьона — Бланшара	391
8.3.11. Приватизация и каскад монополий	403
8.4. Парадоксы российского рынка труда и теория коллективных фирм	405
8.4.1. Парадоксы российского рынка труда	405
8.4.2. Причины избыточной занятости	407
8.4.3. Базовая модель коллективной фирмы. Стабильные уровни занятости	411
8.4.4. Нечувствительность решений о занятости и «текучесть» кадров	415
8.4.5. Фирма, управляемая «социально-ответственным» менеджером	417
8.4.6. Заключительные замечания	419
8.5. Реформирование банковской системы и мягкие бюджетные ограничения	420
8.5.1. Становление банковской системы в России 1990-х годов	420
8.5.2. Модель Берглофа — Ролана	423
Литература	439